



Junget forhandler nogle af vinduesbranchens førende maskinbrands - blandt andet Weinig, Biesse og Stegherr. Her ses et Conturex-vinduesanlæg fra Weinig. Fotos: Junget A/S

Vinduesbranchens foretrukne totalleverandør

Maskiner, værktøj, rådgivning, service og slibning. Junget A/S tilbyder skræddersyede total løsninger til store som små vinduesproducenter, der ønsker at optimere produktionen og skærpe deres konkurrencekraft.

Af Andreas Excalibur Bygbjerg

Junget er én af Danmarks førende leverandører af maskiner og skærende værktøj. Kombinationen af stor teknisk knowhow, agenturer fra markedets stærkeste brands samt kompetencer inden for salg, software og service betyder, at firmaet kan tilbyde et totalkoncept, der maksimerer kundens afkast på alle parametre.

"Vi leverer en komplet pakke, hvor vi varetager alt fra installation og dataintegration til maskinens performance og vedligeholdelse. Uanset om der er tale om landets største vinduesproducenter eller en lille virksomhed med få ansatte, er konceptet det samme, og vi tager hånd om kundens behov fra start til slut," udtaler Poul Thøgersen, CEO i Junget A/S.

Rådgivning i centrum

Rådgivning er et nøgleord i Jungets bestræbelser på at være en værdiskabende samarbejdspartner.

Med afsæt i kundernes data og kapacitet hjælper erfare specialister med at skræddersy løsninger, der tilgodeser konkrete udfordringer og behov.

"Hvilket IT-system benytter de? Hvor mange vinduer skal de producere om ugen? Hvordan ser de fysiske forhold ud? Det er nogle af de parametre, som vi tager udgangspunkt i, når vi i tæt samarbejde med kunden forsøger at spore os ind på en løsning, der kan skabe øget effektivitet gennem hele produktionen," forklarer Poul Thøgersen.

"Vi oplever, at kunderne sætter stor pris på den erfaring og knowhow, som vi har opbygget gennem vores mange år i branchen. Det er helt afgørende, at vi er i stand til at forklare, hvad vi kan udrette med udstyret, og at vi kan stå ved vores ord, da det skaber tillid og er nøglen til langvarige kunderelationer," supplerer Steen Hansen, der har arbejdet i Junget i snart 30 år – først som tekniker og dernæst som rådgiver.

Individuelle løsninger just in time

Teknologien inden for vinduesproduktion oplevede et markant skifte for 6-7 år siden, hvor traditionel serieproduktion i høj grad blev erstattet af just-in-time produktion via CNC-maskiner, som håndterer alt bearbejdning forud for samling, maling og montage.

"Der er opstået et behov for at kunne producere elementerne individuelt og i den rækkefølge, som de skal bruges i et givent byggeri. Det kræver ud-

styr, som både er fleksibelt og hurtigt. Tidligere kunne produktion og levering tage 5-7 uger, men i dag tilbyder vi topmoderne CNC-maskiner, som kan klare opgaven på få dage. Desuden er overfladekvaliteten blevet højere, og samlingerne passer bedre sammen, fordi bearbejdningen foregår med så stor præcision," fortæller Steen Hansen.

Udstyr fra øverste hylde

Junget forhandler nogle af Europas bedste og mest anerkendte brands inden for maskiner og værktøjer, hvilket understøtter virksomhedens kompromisløse holdning til kvalitet. Et fokus, der



CEO, Poul Thøgersen og rådgiver Steen Hansen på Jungets domicil i Hinnerup.

i høj grad kommer kunderne til gode, hvad angår performance.

"På maskinsiden tilbyder vi kvalitetsbrands som Weinig, Biesse og Stegherr. Derudover er vi den eneste danske forhandler af Leitz, som er det absolutte topbrand inden for profilværktøjer, klipper og specialværktøj. Leitz-værktøjet har en bedre performance på både bearbejdningshastighed og levetid end noget andet udstyr på markedet, hvilket sikrer højere oppetid på anlægget," forklarer Poul Thøgersen og fortsætter:

"Endelig har vi mulighed for at vedligeholde værktøjet i eget sliberi, og vi råder også over en stor og erfaring serviceafdeling, som kan tage hånd om maskinerne, når de er i drift. Det skaber stor tryghed for kunderne, at hele ansvaret ligger hos én og samme leverandør," slutter han.

OM JUNGET A/S:

Firmaet blev grundlagt i 1881 og beskæftiger cirka 75 medarbejdere i dag. Som totalleverandør til vinduesproducenter over hele landet har Junget fokus på fire kerneområder:

- Salg af maskiner
- Maskinservice
- Salg og produktion af skærende værktøj
- Sliberi med landsdækkende afhentning

Læs mere på www.junget.com



Jungets værktøjsrådgivere.



Key account teamet hos Junget.

LARS CORFITZEN, INDEHAVER AF ROLFSTED VINDUER:

"Som en lille fisk i et stort akvarium af vinduesproducenter er Junget perfekte for os, fordi de kan hjælpe med hele pakken – lige fra rådgivning og udstyr til dataoverførsel og alt det praktiske. Vi har samarbejdet med Junget gennem 25 år, og de har efter min mening Danmarks bedste serviceafdeling. Sidste år blev en TDC-mast tæt på fabrikken ramt af et lynnedslag, hvilket fik en af vores maskiner til at brænde sammen. Det skete en torsdag morgen, hvor jeg ringede til Junget, som hurtigt identificerede fejlen via deres online teamviewer. De bestilte den beskadigede del hjem fra Italien, hentede den på en fragtcentral i Fredericia og kom ud og installerede den. Inden middagstid fredag kørte maskinen igen."

JENS SØRENSEN, ADM. DIREKTØR HOS OUTLINE VINDUER A/S (EN DEL AF INWIDO-KONCERNEN):

"I 30 år har jeg kendt og handlet med Junget, som er en stærk maskinleverandør med et godt sortiment. I starten handlede det primært om kvalitet, leveringstider og service, men i dag er datadelen en helt central del af maskinpakken. Junget er utroligt dygtige til at få maskinerne integreret i vores systemer og håndtere en stor kunde som os, der stiller høje krav til vores leverandører. Vi kører 24/7 produktion, og derfor er det vigtigt at have en samarbejdspartner, som kan supportere os i alle døgnets timer, hvis en maskine pludselig skulle gå ned. Det må jeg sige, at Junget formår at gøre på et højt niveau, og vi møder altid kompetente og velforbredte mennesker."